

WEVIA × Migration Vistex — S/4HANA

Vos programmes de remises, rebates et chargebacks survivent à la conversion S/4HANA — et on le prouve, décompte par décompte.

CE QUI CASSE EN S/4

Partenaire (CVI → Business Partner) et éligibilité des accords · KONV → PRCD_ELEMENTS pour les conditions · postings des décomptes et accruals dans l'Universal Journal (ACDOCA) · Material Ledger sur le COGS · sorties d'impression des accords · user-exits et Z sur l'éligibilité.

LA MÉTHODE EN CINQ TEMPS

1 · Cadrer (périmètre, variante, RACI) — 2 · Inventorier (/IRM/* + Z, matrice de conditions) — 3 · Confronter au standard (fit/gap condition contracts 2R7 par type d'accord) — 4 · Remédier (spécifiques, data slice) — 5 · Prouver (3-4 runs de recette, non-régression à l'euro).

TROIS VARIANTES

Greenfield (réimplémentation, standard d'abord) · Brownfield (conversion en place) · Bluefield (selective data transition, voie privilégiée : reprise 24 mois de décomptes utiles).

QUATRE PACKS

Cadrage

2 h
registre initial · variante · ordre de grandeur

Diagnostic readiness

3 sem.
inventaire · matrice · fit/gap · plan de tests · chiffrage

Migration pilotée

par vague
décomptes identiques avant/après · runbook · preuves

Run & hypercare

4-8 sem.
stabilisation · plan de progrès · passation

NOS ENGAGEMENTS

- Mesuré, jamais déclaré — un test non exécuté est affiché non exécuté
- Non-régression à l'euro des décomptes, accruals et reportings
- Point de reprise écrit et testé avant chaque bascule
- Souverain : vos données restent chez vous
- Un référent unique, un journal de mission hebdomadaire